



**Scotts Canada Ltée  
DESCRIPTION DE POSTE**

**POSTE :** Représentant(e) des ventes — Québec (ouest) et Ontario (est)  
**DÉPARTEMENT :** Vente  
**SOUS LA SUPERVISION DE :** Chef des ventes (secteur professionnel)

Pour compléter notre équipe, nous sommes actuellement à la recherche d'un(e) :

Vous aurez comme principale responsabilité de maintenir et de développer des relations d'affaires solides et durables avec nos clients actuels de même qu'avec nos clients potentiels en vue de conclure des ventes profitables pour l'entreprise. Vous aurez à vous déplacer sur le territoire du Québec et de l'Ontario.

Vous devrez aussi être en mesure de travailler de façon autonome et efficace au sein de votre territoire. De plus, vous serez appelé à bâtir des relations de travail avec les équipes de ventes internes et externes afin de favoriser votre réussite professionnelle.

Vous aurez entre autres à :

- Conseiller la clientèle ciblée au niveau de l'utilisation optimale des substrats de croissance à base de tourbe ;
- Développer de nouvelles occasions d'affaires auprès de la clientèle existante ;
- Prospecter de nouveaux clients à l'intérieur de votre territoire ;
- Conclure des ententes profitables avec nos clients ;
- Atteindre ses objectifs de vente dans son territoire ;
- Offrir des formations dans les centres jardin ;
- Participer à différents salons commerciaux ;
- Mettre en application les stratégies marketing élaborées ;
- Mettre en application les politiques de la compagnie et adopter les valeurs de l'entreprise ;
- Assister nos clients lors d'événements spéciaux (porte ouverte).

Si vous possédez les qualifications suivantes, vous êtes la personne que nous recherchons :

- 2 à 3 ans d'expérience en vente ;
- Connaissance du secteur de l'horticulture ;
- Dynamique et créative ;
- Autonome ;
- Bilingue (Français/Anglais) ;
- Excellent sens de la communication autant à l'écrit, qu'à l'oral ;
- Avoir à cœur de bien servir les clients ;
- Capacité à influencer.

Nous offrons en retour un salaire très compétitif, un plan de bonification, une voiture de compagnie et un programme avantages sociaux.

Vous êtes intéressé? Veuillez nous faire parvenir votre candidature par courriel à [fafadressourceshumaines@scotts.com](mailto:fafadressourceshumaines@scotts.com) ; par la poste au 771, rue Principale, St-Bonaventure (Québec) J0C 1C0.

*Scotts Canada Ltée respecte le principe d'équité en matière d'emploi.*